

**FORMULARIO DE CONFIRMACIÓN
DEL ALCANCE DE UNA CITA DE VENTAS**



Gracias por aceptar reunirse con un agente autorizado de seguros, que tiene contrato con Baylor Scott & White Health Plan o es empleado de este. Durante la reunión, usted no tiene la obligación de inscribirse en un plan. El agente de ventas no lo inscribirá automáticamente en ningún plan que le presente. El estado actual o futuro de su inscripción en Medicare no se verá afectado.

A continuación, escriba sus iniciales junto al tipo de producto que desea que el agente le explique.
_____ Planes Medicare Advantage con Planes de Medicamentos Recetados de la Parte D
_____ Planes Medicare Advantage sin Planes de Medicamentos Recetados de la Parte D
_____ Plan Dental Suplementario Opcional

Firma del beneficiario o representante autorizado, número de teléfono y fecha de la firma:

_____ (____) _____		
Firma	Número de teléfono	Fecha de la firma

Si usted es el representante autorizado, firme arriba y complete la información a continuación en letra de imprenta:

_____	_____
Nombre del representante (<i>letra de imprenta</i>)	Su relación con el beneficiario

To be completed by Agent / Información que debe completar el agente:

_____	_____
Beneficiary Name / Nombre del beneficiario	Beneficiary Phone / Teléfono del beneficiario (opcional)

Beneficiary Address / Dirección del beneficiario (opcional)

Initial Method of Contact (indicate if beneficiary was a walk-in) / Método inicial de contacto (indique si el beneficiario se acercó sin tener una cita)

Where the walk-in took place (i.e., agent's office) / Lugar al que el beneficiario se acercó sin una cita (por ejemplo, la oficina del agente)

Plan(s) the agent represented during this meeting / Plan(es) que el agente presentó durante la reunión

_____	_____
Agent Name / Nombre del agente	Agent Phone / Teléfono del agente

_____	_____
Date Appointment Completed / Fecha en que se completó la cita	Agent Writing # or NPN / N.º de agente del seguro o NPN

Agent Signature / Firma del agente

Plan Use Only / Para uso exclusivo del plan

El documento Scope of Appointment (SOA, Alcance de una cita) está sujeto a los requisitos de retención de archivos de los CMS (Centers for Medicare & Medicaid Services, Centros de Servicios de Medicare y Medicaid).
Agente: Si el beneficiario firmó el formulario durante la cita, asegúrese de explicar por qué no se documentó el SOA antes de la cita.

FORMULARIO DE CONFIRMACIÓN DEL ALCANCE DE UNA CITA DE VENTAS



Descripciones del plan

Planes Medicare Advantage con Planes de Medicamentos Recetados de la Parte D

- **Plan de Organización para el Mantenimiento de la Salud de Medicare (HMO):** Un plan de Medicare Advantage que proporciona toda la cobertura de salud de Original Medicare Parte A y Parte B e incluye la cobertura de medicamentos recetados de la Parte D. Excepto en casos de emergencia o atención urgente, usted solo puede obtener atención de los médicos u hospitales de la red del plan.
- **Plan de Organización de Proveedores Preferidos de Medicare (PPO):** Un plan de Medicare Advantage que proporciona toda la cobertura de salud de Original Medicare Parte A y Parte B e incluye la cobertura de medicamentos recetados de la Parte D. Los PPO cuentan con médicos y hospitales de la red, pero usted también puede utilizar proveedores fuera de la red, por lo general, a un costo mayor.

Planes Medicare Advantage sin Planes de Medicamentos Recetados de la Parte D

- **Plan de Organización para el Mantenimiento de la Salud de Medicare (HMO):** Un plan de Medicare Advantage que proporciona toda la cobertura de salud de Original Medicare Parte A y Parte B, pero no incluye la cobertura de medicamentos recetados de la Parte D. Excepto en casos de emergencia, usted solo puede obtener atención de los médicos u hospitales de la red del plan.

Plan Dental Suplementario Opcional

El plan ofrece beneficios adicionales para los consumidores que buscan cubrir las necesidades de servicios dentales. Este plan no está afiliado ni vinculado a Medicare. No es un plan dental independiente.

El seguro dental se proporciona mediante Metropolitan Life Insurance Company (MetLife). Cada aseguradora tiene responsabilidad económica por sus propios productos.

Scott and White Health Plan, que opera como Baylor Scott & White Health Plan, y su subsidiaria Baylor Scott & White Insurance Company son organizaciones de Medicare Advantage con contratos de Medicare. Baylor Scott & White Health Plan ofrece planes HMO. Baylor Scott & White Insurance Company ofrece planes PPO. La inscripción en Baylor Scott & White Health Plan o Baylor Scott & White Insurance Company depende de la renovación del contrato.